

**Nume :** DORINEL  
**Prenume :** CAZACU

**Expertiza in dezvoltarea afacerilor si vanzarilor / Restructurari de companii,inclusiv post privatizare si optimizarea profitabilitatii / Administrarea afacerii si implementarea guvernantei corporative / Expertiza de nivel international in supply chain, logistica si productie / Operatiuni ale companiilor nationale, multinationale si paneuropene .**

Executiv cu orientare catre profit, calitate si eficienta cu experienta in pietele din Romania si Balcanii de Nord .Responsabil cu gestionarea, restructurarea si dezvoltarea afacerilor si companiilor medii si mari avand expunere la medii multinationale si multiculturale.

Mai mult de 13 ani de responsabilitate directa privind contul de profit si pierdere al companiilor, experimentat in managementul riscului si cunoscator al tehnicilor moderne de management, avand expunere la culturi organizationale diverse si complexe, precum: vanzari B2B, Canale de vanzare si distributie, Managementul Calitatii Totale, Productie “Lean “, 6 sigma, 5S, Kaizen si altele.

Minte structurata, capabil sa gestioneze mai multe sarcini in acelasi timp, foarte bune abilitati de negociere, cu rezultate deosebite in construirea de echipe si utilizarea talentelor. Capabil pentru efort, organizat, responsabil, creativ, pragmatic, tenace, acceptand provocarile, dar adeptul disciplinei, cu cunostinte despre legislatia aferenta administrarii si dezvoltarii afacerilor. Multa experienta in definirea si implementarea de strategii si proceduri si sisteme moderne de management.

Orientat permanent la obtinerea de rezultate si crearea de valoare adaugata pentru actionari.

**Zone de expertiza**

Coordonare afaceri in companii si grupuri de companii avand bugete de vanzari de pana la 62 milioane euro si un numar de pana la 750 salariati.

Implementarea sistemelor de guvernanta corporativa.

Retail,distributie de produse industriale si comoditati, vanzari B2B; vanzare de francize, in pietele din Romania si Balcani ( Bulgaria, Serbia, Macedonia, Grecia, Albania, Croatia, Kosovo, ) si Moldova.

Cautare si Negociere surse finantare pentru capital de lucru sau investitii cu sume cuprinse intre 0.5 si 160 milioane euro.

Managementul productiei de echipamente complexe dar si pentru comoditati.Experienta in productia de masa.

Experienta in Supply chain si Logistica si stevedoring – operatiuni in porturi maritime.

Dezvoltarea organizatiilor si restructurare (inclusiv 2 proiecte de companii postprivatizare).

Managementul resurselor umane.

Contul de profit si pierdere, BVC si Buget de investitii – experienta mai mare de 13 ani in a fi responsabilul cu cel mai mare nivel ierarhic.

Procese industriale si inginerie si dezvoltare de produse noi.

Marketing si dezvoltarea afacerii.

Pozitionare de piata si planificare strategica.

Schimbarea de sisteme manageriale si de calitate si mentenanta.

Lansare de produse si tehnologii noi.

Negociere de contracte de vanzare si achizitii pana la 3 respectiv 12 milioane de euro.

Parteneriate,aliante si managemet de holding.

Dezvoltare de situri industriale si proiecte noi (proiecte green field si brownfield).

Analize de piata si managementul proiectelor.

**Experienta profesionala**

Perioada	Compania scurta descriere	Pozitie detinuta / Proiecte si responsabilitati
Aprile 2014 – prezent	SC SOCEP SA - Constanta Compania este cel mai mare si complex operator portuar in termeni de complexitate a operatiunilor si numar de	Director General si Presedinte Directorat . - Restructurare companie

<p>Martie 2010 – Februarie 2014</p>	<p>salariati .Cifra de afaceri de 14 milioane euro si aproximativ 450 salariati.</p> <p><b>Segezha Packaging / InvestLesProm</b> Pol de afacere regional al unei companii multinationale cu facilitate de productie in Ploiesti si vanzari in Romania si Balcani oferind solutii complete in ambalare cu saci de hartie. Compania avea in medie 100 de salariati inclusiv 5 reprezentanti de vanzari in afara tarii, si cifra de afaceri de aproximativ 14 milioane euro pe an .</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Dezvoltare noi linii de afaceri</b></li> <li><b>Plan de investitii de 23 milioane euro.</b></li> <li>- <b>Optimizare costuri si crestere profitabilitate (2014 versus 2013 profitul a crescut de 2.6 ori).</b></li> </ul> <p><b>General Manager</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Dezvoltarea afacerii si dezvoltarea cotelor de piata .</li> <li>- Transfer de capacitate de productie intre tari.</li> <li>- Implementare 5S si TPM si TQM</li> <li>- Cresterea capabilitatilor de productie.</li> <li>- Identificare de noi afaceri.</li> <li>- Restructurare si crestere profitabilitate.</li> <li>- Optimizare utilizare resurse financiare.</li> </ul>
<p>Mai 2009 – Aprilie 2010</p>	<p><b>Best Machinery Ro / Mastermind Management Consulting.</b> Compania reprezenta si asista in derularea afacerilor in Romania urmatoarele companii :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Grupo Prasa</b> (Spania) – dezvoltator imobiliar din Spania si investitor in energie regenerabila.</li> <li>- <b>Green network</b> ( Allu Group –Finlanda ) – energie regenerabila, reciclare deseuri management ecologic de deseuri</li> <li>- <b>Best Machinery</b> ( Liu Gong -China ) – Distributia de masini si echipamente de constructii.</li> <li>-</li> </ul>	<p><b>General Manager / Managing Partner</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Restructurare compania Best-Machinery Romania</li> <li>- Analiza pietei si potential dezvoltare.</li> <li>- Identificare surse finantare afacere</li> <li>- Surse finantare pentru client</li> <li>- Identificare posibile parteneriate</li> <li>- Relatia cu autoritatile</li> <li>- Optimizare costuri</li> <li>- Gestionare perioada insolventa.</li> </ul>
<p>Mai 2006 – Dec 2009</p>	<p><b>Grupo Prasa</b> Reprezentanta Regionala ( South East Europe ) a unor grupuri de investitori spanioli ,implicate in :</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Dezvoltari imobiliare</li> <li>- Constructii civile si infrastructura</li> <li>- Energie regenerabila</li> <li>- Agricultura si achizitii de terenuri agricole .</li> </ul> <p>Compania a investiti aproape 100 milioane euro in Romania. Cifra afaceri anuala consolidata 30 milioane euro</p>	<p><b>Country Manager &amp; Delegate of the Board for Romania and Bulgaria</b> (responsabil pentru 3 companii ).</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Dezvoltare afacere si vanzari</li> <li>- Pornire companii de la zero</li> <li>- Identificare si negociere finantare pentru proiecte</li> <li>- Identificare de parteneri de investitii</li> <li>- Gestionare 4 afaceri ale grupului .</li> </ul>
<p>Aprilie 2005 – Mai 2006</p>	<p><b>AECTRA Romania.</b> Grup de 3 companii (2 distributie si una productie ) cu aproximativ 200 salariati si 6 sucursale / centre Regionale de logistica si distributie, implicate in productia si distributia de produse chimice pentru industria chimica, auto, materiale plastice si agricultura. Cifra de afaceri consolidata era de 26 milioane euro.</p>	<p><b>Executiv Director</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Afaceri noi si lansare de produse noi</li> <li>- Dezvoltat infrastructura de distributie.</li> <li>- Optimizat procese manageriale</li> </ul>
<p>May 2002 – April 2005</p>	<p><b>MYO-O Group dupa cum urmeaza :</b> <b>River Invest</b> – firma dezvoltare imobiliara <b>Sema Parc</b> – parc industrial si de afaceri <b>Semanatoarea</b> – producator de masini agricole <b>Myo-o SA</b> – distributie de masini agricole si pentru industria alimentara .Actionar majoritar in firmele de mai</p>	<p><b>Managing Director &amp; Presedinte CA</b> <b>Membru CA</b> <b>General Manager &amp; Membru CA</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Restructurat companie dupa privatizare</li> <li>- Dezvoltare noi afaceri utilizand</li> </ul>

	sus. Grupul avea aproximativ 700 salariatii si o cifra de afaceri de aproximativ 25 milioane euro	<ul style="list-style-type: none"> <li>- capabilitatile grupului</li> <li>- Finantarea afacerilor si a investitiilor</li> <li>- Cautare parteneri de asociere</li> <li>- Dezvoltare pietele de export</li> </ul>
Aprilie 2000 – Aprilie 2002	<b>Ductil SA</b> Firma producatoare de electrozi de sudura si furnizoare de solutii complete pentru sudura. Firma avea 650 salariatii si cifra de afaceri de 30 milioane dolari SUA	<b>Director de resurse umane si strategie</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Restructurare dupa privatizare</li> <li>- Transfer noi linii de productie si pentru afaceri noi</li> <li>- Cultura organizationala de tip multinationala</li> <li>- Spin off dupa privatizare</li> </ul>
Septembrie 1997 – Martie 2000	<b>Hilton Hotel</b> Hotel de 5 stele cu 300 salariatii .	<b>Manager riscuri si securitate si relatii autoritati .</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Cadru legal si avize pentru functionarea hotelului in Romania</li> <li>- Sistem securitate si PSI</li> <li>- Prevenire fraude si management de risc al afacerii .</li> </ul>
Iunie 1994 – August 1997	<b>Ministerul Afacerilor Interne ANCESIAC</b>	- <b>Ofiter si expert guvernamental.</b>
September 1992 – May 1994	<b>Cernavoda Centrala Nucleara</b>	<b>Health &amp; Safety &amp; Fire Protection Manager</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Cultura si sisteme de securitatea muncii si PSI.</li> </ul>
Aprilie 1991 – Iulie 1992	<b>Pepsico INC.</b>	<b>Agent de vanzari / Manager de zona .</b>

## EDUCATIE

Liceu	1982-1986, “Mircea cel Batran” Constanta
Universitate	1987 – 1992 Facultatea de masini si utilaje pentru constructii, Bucuresti. Inginer mecanic tehnolog.
Business Education	Intre 2001 si 2003 am urmat cursurile unui <b>Program de Executive MBA organizat de I.N.D.E (Economical Development National Institute) si Ecole des Hautes Etudes Post-Universitaires Paris</b> <b>Diverse seminarii si cursuri in tara si strainatate .</b>

**Adresa**  
**Telephone:** Strada Delinesti nr 6, BL. M 11, SC. 1, ET. 1, AP. 8, SECTOR 6. Buchares, Romania.

Acasa : 021.413.62.16  
Mobil: 0745. 111.700  
**E-mail:** dorinel\_cazacu@yahoo.com

**Data nasterii :** 1967, Noiembrie 3  
**Stare civila :** Casatorit  
**Limbi straine :** Engleza – fluent ; Franceza – bine ; Spaniola – bine